



# Proyecto YAECI :coste anual del consumo de electrodomésticos con etiquetado energético



**Escan, S.L.**

**23 Noviembre 2012**



# Perfil de la empresa

Escan, s.l. es una empresa de consultoría que realiza estudios y proyectos en las áreas de eficiencia energética, energías renovables y medioambiente

Registrada como Empresa Consultora con la Administración Pública española, Comisión Europea, Naciones Unidas, Banco Mundial, Banco Interamericano de Desarrollo y Banco Centroamericano de Integración Económica.

- Asesoramiento técnico en:
  - ✓ Eficiencia y Gestión Energética
  - ✓ Energías Renovables
  - ✓ Transferencia de Tecnologías
  - ✓ Marcos Legales
  - ✓ Formación, Difusión y promoción





# Contenidos

- El proyecto YAECI
- Actividades





# El proyecto YAECI

- Contacto : Escan, S.L. Margarita Puente

- Duración : *Marzo 2012 – Marzo 2015*

- Participantes: *11 países*

Escan, S.L. – España, Agencia de la Energia de Austria, SEVEN Republica Checa, Instituto de la Energia EIHP– Croacia, Instituto OKO – Alemania, BIOIS-Francia, Agencia de la Energia ENA de Portugal, Projects in Motion de Malta, Icemerg de Rumania, UNETO-VNI – Holanda e Instituto ZRMK de Eslovenia.



# Distribución de electrodomésticos

Product	AT	CZ	CR	DE	ES	FR	MT	NL	PT	RO	SI	Old label	New label
Refrigerators*	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Washing machines	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Dishwashers	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓
Televisions	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓	✓		✓
Combined washer dryers		✓	✓			✓		✓				✓	✓**
Tumble dryers	✓	✓	✓	✓		✓		✓			✓	✓	✓
Air-conditioners			✓		✓	✓	✓		✓	✓	✓		✓

\* Excluding wine – refrigerators

\*\* Not published yet



**YAECI**  
 Yearly Appliance  
 Energy Costs  
 Indication

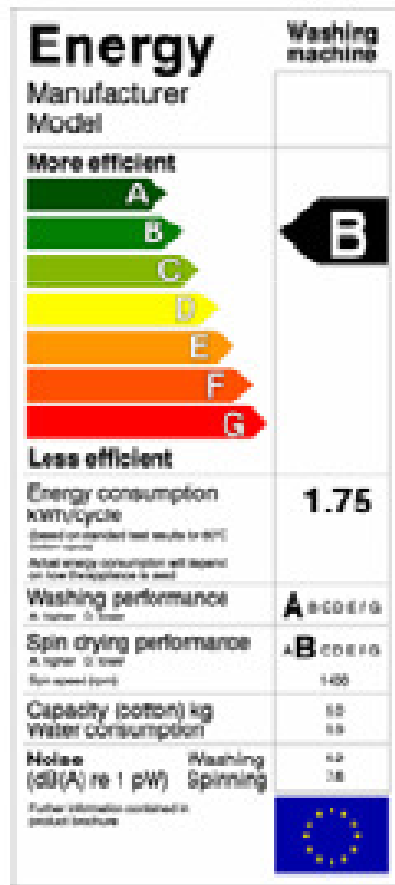




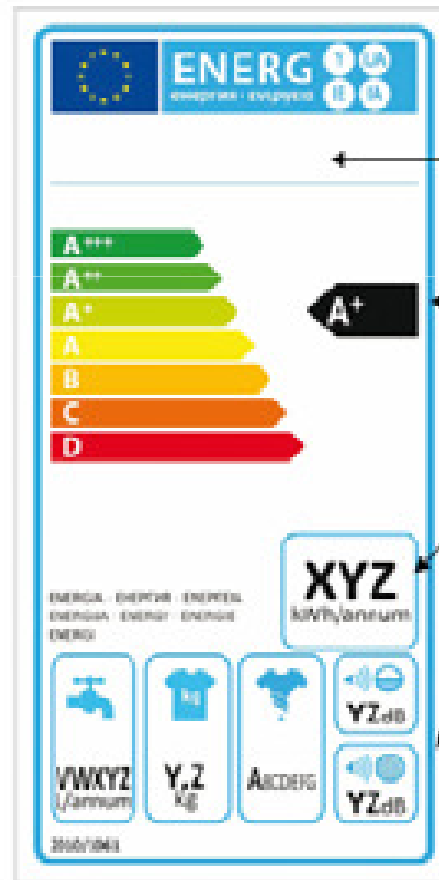
# Etiquetado energético

Ejemplo Etiquetado energético de una lavadora

ANTIGUA



NUEVA



Fabricante y Modelo

Clase energética

Consumo en kWh al año

Consumo agua en litros año

Capacidad en kilogramos

Clase de eficiencia secado

Ruido en decibelios



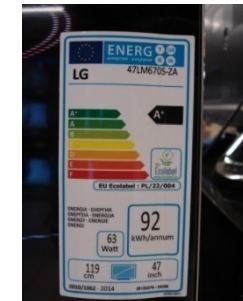
# Actividades (1)

A) Desarrollo de la metodología y participación de fabricantes, distribuidores y comercios

The Energy Indicator,  
Cost Saving Calculator  
for Consumers better  
for suppliers too!

Service for Consumers  
Consumers

Disclosing the "Energy  
Indicator" Service



There are various reasons  
why suppliers should  
participate in the "Energy  
Indicator" project:

Reason 1:  
Environmentally  
friendly

Reason 2:  
Beneficial for your product  
performance

Reason 3:  
Consumer will

## What's in it for you?

First, for the environment: Energy and water efficiency contribute largely to a more sustainable society, which is important for our future, our children's future and for the future of the planet. In this context, we can contribute widely towards reducing CO<sub>2</sub>-emissions.

The "Energy Indicator" also makes money for suppliers. Using the Energy Indicator can irrefutably show that your energy (and water) efficient products are the best choice in every way.

More than 1,400 chain store outlets, cooperative ventures and independent companies in the Netherlands are participating in the Dutch "Energy Indicator" campaign and using the data provided by the manufacturers/suppliers. Many retailer (chains) in the other YAEICI countries have already expressed an interest to participate in YAEICI. From this encouraging response, we see that the industry is ready for this initiative. Research shows that consumers want this! If they have the choice, they will opt for energy (and water) efficient products. We will continue to work with the "Energy Indicator" to further improve the necessary



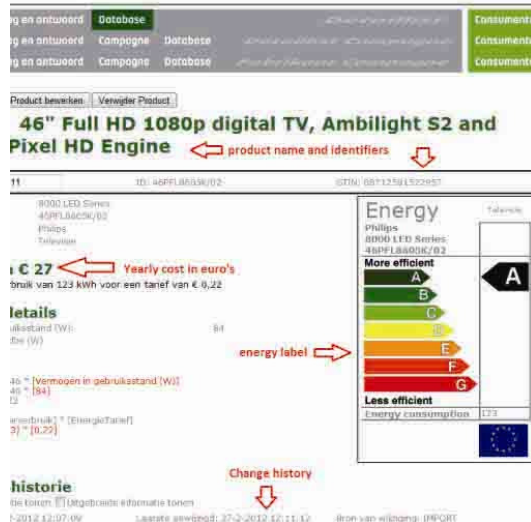


# Actividades (2)

B) Base de datos de electrodomésticos eficientes A, A+, A++, A+++ que incluye gama blanca, aire acondicionado y televisores con los costes anuales de electricidad

información etiquetado  $\longrightarrow$  coste del consumo

C) La información será puesta a disposición de los fabricantes, distribuidores y comercios







# Actividades (3)

En la base de datos incluye:

- ✓ Coste de electricidad de 1 año \_\_\_\_\_ €
- ✓ Coste de la electricidad de 5 años \_\_\_\_\_ €
- ✓ Coste de electricidad de 10 años \_\_\_\_\_ €

iii El comprador verá mejor las ventajas si considera varios años de funcionamiento!!!



# Actividades (4)

También se realiza una herramienta con los costes energéticos de los antiguos electrodomésticos

- Se podría realizar una comparativa entre el antiguo electrodoméstico con un consumo muy alto y compararlo con uno moderno A+, A++ ...
- Esta comparación se le presenta al cliente y verá la gran ventaja de *iiii* cambiar su antiguo electrodoméstico por uno nuevo!!!.



# Actividades (5)

D) Los grupos de distribución, cadenas comerciales y tiendas que voluntariamente se adhieran al Proyecto YAECI firmarán un ACUERDO VOLUNTARIO.

El Acuerdo les permitirá:

- Acceder gratuitamente a la base de datos YAECI (que incluye los costes anuales de funcionamiento en €/año).
- Podrán presentar en sus equipos un Stick Informativo con dichos costes anuales .
- Dispondrán de los materiales de la Campaña de información (póster, documento informativo y dípticos, sin coste alguno).



# Resumen

1. Invitación a los fabricantes para facilitar los modelos con etiquetado energético.
2. Indicación del coste del consumo de energía en el punto de venta (aproximadamente 15-20 en cada país)
2. Aumento del mercado de electrodomésticos eficientes (± 15% de las ventas a mejoras de eficiencia energética).
3. Además se potenciará que en cada país participante se realice un seguimiento del proyecto.



# Ventajas



## RAZONES PARA ADHERIRSE AL PROYECTO "YAECI"

### 1. Protección del medio ambiente.

Los equipos más eficientes contribuyen a disminuir las emisiones de CO<sub>2</sub>.

### 2. Mejora la imagen del establecimiento.

La adhesión a YAECI demostrará que sus electrodomésticos son más eficientes en todos los aspectos.

### 3. Beneficio publicitario.

Puede presentar el indicador energético (en €) de sus productos en la Base de Datos YAECI sin coste alguno (los datos se actualizarán anualmente).

### 4. Interesante para los consumidores.

Si pueden elegir optarán por la adquisición de equipos eficientes y con menor coste anual de electricidad.



# Contacto

Margarita Puente

Jefe de Poyectos

[mpuente@escansa.com](mailto:mpuente@escansa.com)

[www.appliance-energy-costs.eu](http://www.appliance-energy-costs.eu)

Gracias por su atención

